Sarajevo, 09.11.2026. godine
Broj: 06-06-2-1237-2/26

**Predmet:** Poziv na edukaciju „Intelektualno vlasništvo u poslovnim ugovorima: kako izbjeći skupe greške u saradnji s domaćim i evropskim partnerima?“

Poštovani/a,

Vanjskotrgovinska/Spoljnotrgovinska komora Bosne i Hercegovine (VTK/STK BiH) u suradnji i uz podršku Predstavništva fondacije Konrad Adenauer u BiH organizira i ovim putem poziva zainteresirane predstavnike poslovne zajednice na edukaciju **„Intelektualno vlasništvo u poslovnim ugovorima: kako izbjeći skupe greške u saradnji s domaćim i evropskim partnerima?“**, koja će se održati 23.11.2026. godine s početkom u 10.00 sati u prostorijama Vanjskotrgovinske komore Bosne i Hercegovine, ulica Branislava Đurđeva 10, u Sarajevu. Učešće na edukaciji je **besplatno za članice VTK/STK BiH**. Prijava učešća vrši se popunjavanjem **online prijavnog obrasca**, najkasnije do četvrtka, 19.11.2026. godine do 16.00 sati.

Ugovori predstavljaju temelj savremenog poslovanja, a prava intelektualnog vlasništva imaju sve značajniju ulogu u ugovornim odnosima između privrednih subjekata. Bez obzira na to da li kompanija naručuje izradu internetske stranice, razvija novi proizvod, angažuje dizajnera, marketinšku agenciju ili vanjskog konsultanta, kupuje softver, zaključuje ugovor o distribuciji, sarađuje s inostranim partnerima ili zajednički razvija inovativno rješenje, gotovo svakodnevno se susreće s pitanjima intelektualnog vlasništva. Međutim, ta pitanja često ostaju neprepoznata, nedovoljno uređena ili potpuno izostavljena iz ugovora, što može dovesti do ozbiljnih pravnih sporova, finansijskih gubitaka i ograničenja u daljnjem poslovanju. Jedna od čestih zabluda u poslovnoj praksi jeste pretpostavka da plaćanje određenog proizvoda, usluge ili rezultata rada automatski podrazumijeva i sticanje svih prava intelektualnog vlasništva koja su s njima povezana. Kompanija koja plati razvoj softvera, izradu logotipa, dizajn proizvoda ili razvoj tehničkog rješenja ne mora samim tim steći i pravo njihovog neograničenog korištenja, izmjene, daljnjeg ustupanja ili komercijalizacije. S druge strane, neprecizno ugovorena prava i obaveze mogu dovesti do toga da kompanija izgubi kontrolu nad vlastitim inovacijama, poslovnim znanjem, brendom ili drugim rezultatima ulaganja i poslovne saradnje.

Ova pitanja naročito dolaze do izražaja u prekograničnom poslovanju i saradnji s partnerima iz Evropske unije, gdje razlike između nacionalnih pravnih sistema, teritorijalna priroda pojedinih prava intelektualnog vlasništva, pravila o mjerodavnom pravu i nadležnosti za rješavanje sporova, kao i posebnosti evropskog pravnog okvira mogu imati značajne posljedice za ugovorne strane. Pravilno razumijevanje i uređivanje prava intelektualnog vlasništva u poslovnim ugovorima stoga predstavlja važan instrument upravljanja poslovnim rizicima, zaštite ulaganja i izgradnje sigurnih i dugoročnih poslovnih odnosa.

**Cilj edukacije** je učesnicima na razumljiv i praktično primjenjiv način približiti značaj intelektualnog vlasništva u različitim vrstama poslovnih ugovora, upoznati ih s najčešćim ugovornim rizicima i greškama te predstaviti načine njihovog prepoznavanja i izbjegavanja. Posebna pažnja bit će posvećena pitanjima pripadnosti prava na rezultatima ugovorenog rada, razlikama između prenosa prava i davanja dozvole za njihovo korištenje, ugovornom uređivanju zajedničkog razvoja proizvoda i inovacija, zaštiti povjerljivih informacija, odgovornosti za povredu prava trećih osoba, kao i specifičnostima ugovaranja s poslovnim partnerima iz Evropske unije.

**Edukacija je namijenjena** vlasnicima i rukovodiocima privrednih društava, poduzetnicima, zaposlenicima pravnih i komercijalnih službi, osobama zaduženim za nabavku, prodaju, razvoj proizvoda, marketing, IT i međunarodno poslovanje, kao i svim drugim zainteresovanim osobama koje učestvuju u pripremi, pregovaranju, zaključivanju ili izvršavanju poslovnih ugovora. Za učešće nije potrebno prethodno specijalističko poznavanje prava intelektualnog vlasništva. Naglasak će biti na konkretnim poslovnim situacijama, praktičnim primjerima ugovornih odredbi, prepoznavanju potencijalno štetnih ugovornih rješenja i odgovorima na pitanja koja se javljaju u svakodnevnoj poslovnoj praksi.

**Predavač na edukaciji** je prof.dr. Haris Hasić, vanredni profesor na Pravnom fakultetu Univerziteta u Travniku sa položenim ispitom za zastupnika za industrijsko vlasništvo. Autor je pet knjiga i brojnih članaka objavljenih na tri kontinenta. Pravni je konsultant Asocijacije kompozitora – muzičkih stvaralaca (AMUS), udruženja BH Novinari, Tehnološka revolucija, Udruženje glumaca i glumica BiH kao i državnih agencija, privrednih društava, advokatskih kancelarija i drugih klijenata. Certificirani je predavač za Agenciju za državnu službu BiH i FBiH, edukator VTK/STK BiH te edukator i koautor priručnika iz intelektualnog vlasništva za sudije koji su objavili Centar za edukaciju sudija i tužilaca FBiH i CEST RS. Predavao je za Svjetsku trgovinsku organizaciju u Kazahstanu i Turskoj, stipendista je vlade SAD-a i alumnista WIPO-WTO svjetskog kolokvijuma za predavače intelektualnog vlasništva kao i član EIPTN-a.

Za više informacija možete nam se obratiti upitom na email adresu mirza.konjo@komorabih.ba ili pozivom na broj telefona 033/566-204 i 033/566-200.

S poštovanjem,
Sabrina Teskeredžić
Direktorica Instituta za edukaciju VTK BiH

Branislava Đurđeva 10
71000 Sarajevo, BiH
Tel.: (+387 33) 566-222, 566-257
Fax: (+387 33) 214-292, 566-258
E-mail: info@komorabih.ba
http://www.komorabih.ba

PROGRAM EDUKACIJE

**Intelektualno vlasništvo u poslovnim ugovorima: kako izbjeći skupe greške u saradnji s domaćim i evropskim partnerima?**

VTK BiH, Sarajevo

23.11.2026. god.

| Satnica | Program / Sadržaj |
|---|---|
| 09.30 – 10.00 | Registracija učesnika |
| 10.00 – 10.15 | Uvodno obraćanje organizatora |
| 10.15 – 10.30 | **Jačanje sistema intelektualnog vlasništva na zapadnom Balkanu**<br>Justyna Petsch – projekat EU4IP-WB |
| 10.30 – 10.45 | **Koristi intelektualnog vlasništva za mala i srednja poduzeća**<br>Sara Boy – Ured za patente i žigove Španjolske |
| 10.45 – 12.00 | Prvi tematski blok (75 minuta predavanja)<br>**Intelektualno vlasništvo u svakodnevnim poslovnim ugovorima: šta zapravo kupujemo, prodajemo i ugovaramo?**<br><br>Teme:<br>• Značaj intelektualnog vlasništva u poslovnim ugovorima<br>• Vlasništvo i raspolaganje pravima na rezultatima rada<br>• Intelektualno vlasništvo u digitalnim i komercijalnim odnosima<br>• Ugovorni rizici i najčešće greške privrednih subjekata<br>• Praktične smjernice za sigurno ugovaranje |
| 12.00 – 12.30 | Pauza |
| 12.30 – 13.45 | Drugi tematski blok (75 minuta predavanja)<br>**Kako pravilno ugovoriti korištenje, prenos i zaštitu intelektualnog vlasništva?**<br><br>Teme:<br>• Pravno uređenje prava intelektualnog vlasništva u poslovnim ugovorima<br>• Prenos prava, licence i modeli naknade za korištenje |

| | |
|---|---|
| | • Zaštita poslovnih tajni, know-how i povjerljivih informacija<br>• Ugovorne garancije, odgovornost i zaštita od povrede prava trećih osoba<br>• Trajanje i prestanak ugovornih prava te najčešće problematične ugovorne klauzule |
| 13.45 – 14.30 | Pauza za ručak |
| 14.30 – 15.45 | Treći tematski blok (75 minuta predavanja)<br>**Poslovanje s evropskim partnerima: kako ugovorima zaštititi prava intelektualnog vlasništva, ulaganja i poslovne interese?**<br><br>Teme:<br>• Pravni okvir i specifičnosti zaštite intelektualnog vlasništva u međunarodnim poslovnim odnosima<br>• Mjerodavno pravo, nadležnost sudova i međunarodno rješavanje sporova<br>• Ugovaranje i zaštita prava intelektualnog vlasništva na tržištu Evropske unije<br>• Ograničenja poslovanja, ekskluzivnost i zaštita konkurencije u ugovorima s evropskim partnerima<br>• Provjera poslovnih partnera, ugovorni rizici i praktične smjernice za zaključivanje međunarodnih ugovora |