



PROGRAM  
„ŠKOLA VANJSKOTRGOVINSKOG POSLOVANJA“  
Sarajevo

15.11.2018.	<b>Modul 1 IZVOZNA PRODAJA I MARKETING</b>
09 <sup>30</sup> – 10 <sup>00</sup>	Registracija polaznika škole
10 <sup>00</sup> – 10 <sup>15</sup>	Uvodno obraćanje Predstavljanje polaznika škole
10 <sup>30</sup> – 12 <sup>00</sup>	<b>Globalna i nacionalna ekonomija</b> <b>Globalna ekonomija na prvi pogled</b> <b>Osobine ekonomije BiH</b> <b>Glavna ciljna tržišta BiH ekonomije</b> <ul style="list-style-type: none"><li>▪ Prof.dr. Snježana Brkić</li></ul>
12 <sup>00</sup> – 12 <sup>45</sup>	Pauza za ručak
12 <sup>45</sup> – 14 <sup>15</sup>	<b>Strategija i politika vanjske trgovine</b> <ul style="list-style-type: none"><li>▪ Prof.dr. Snježana Brkić</li></ul>
14 <sup>15</sup> – 14 <sup>30</sup>	Pauza za kafu/osvježenje
14 <sup>30</sup> – 16 <sup>00</sup>	<b>Preferencijalni trgovinski sporazumi</b> <ul style="list-style-type: none"><li>▪ Elma Demir</li></ul>

16.11.2018.	<b>Modul 1 IZVOZNA PRODAJA I MARKETING</b>
08 <sup>30</sup> – 09 <sup>00</sup>	Registracija polaznika škole
09 <sup>00</sup> – 10 <sup>30</sup>	<b>Od izvozne prodaje ka izvoznom marketingu bh. kompanija</b> <ul style="list-style-type: none"><li>▪ Prof.dr. Anto Domazet</li></ul>
10 <sup>30</sup> – 10 <sup>45</sup>	Pauza za kafu/osvježenje
10 <sup>45</sup> – 12 <sup>15</sup>	<b>Branding u izvoznom marketingu bh. kompanija</b> <ul style="list-style-type: none"><li>▪ Prof.dr. Anto Domazet</li></ul>

12 <sup>15</sup> – 13 <sup>00</sup>	Pauza za ručak
13 <sup>00</sup> – 14 <sup>30</sup>	<b>Planiranje izvoznog marketinga bh. kompanije - na primjeru konkretne kompanije (1. dio)</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Prof.dr. Anto Domazet</li> </ul>
14 <sup>30</sup> – 14 <sup>45</sup>	Pauza za kafu/osvježenje
14 <sup>45</sup> – 15 <sup>30</sup>	<b>Planiranje izvoznog marketinga bh. kompanije - na primjeru konkretne kompanije (2. dio)</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Prof.dr. Anto Domazet</li> </ul>

13.12.2018.	<b>Modul 1 IZVOZNA PRODAJA I MARKETING</b>
09 <sup>30</sup> – 10 <sup>00</sup>	Registracija polaznika škole
10 <sup>00</sup> – 11 <sup>30</sup>	<b>Monetarna politika i bankarski sektor BiH u funkciji vanjskotrgovinske razmjene</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Prof.dr. Senad Softić</li> </ul>
11 <sup>30</sup> – 11 <sup>45</sup>	Pauza za kafu/osvježenje
11 <sup>45</sup> – 13 <sup>15</sup>	<b>Marketing kanali</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Prof.dr. Almir Peštek</li> </ul>
13 <sup>15</sup> – 14 <sup>00</sup>	Pauza za ručak
14 <sup>00</sup> – 15 <sup>30</sup>	<b>E-marketing i marketing preko društvenih mreža (1. dio)</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Prof.dr. Almir Peštek</li> </ul>
15 <sup>30</sup> – 15 <sup>45</sup>	Pauza za kafu/osvježenje
15 <sup>45</sup> – 16 <sup>30</sup>	<b>E-marketing i marketing preko društvenih mreža (2. dio)</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Prof.dr. Almir Peštek</li> </ul>

<b>14.12.2018.</b>	<b>Modul 1 IZVOZNA PRODAJA I MARKETING</b>
<b>08<sup>30</sup> – 09<sup>00</sup></b>	Registracija polaznika škole
<b>09<sup>00</sup> – 10<sup>30</sup></b>	<b>Međunarodni transfer novca</b> ▪ Maja Mehmedović
<b>10<sup>30</sup> – 10<sup>45</sup></b>	Pauza za kafu/osvježenje
<b>10<sup>45</sup> – 12<sup>15</sup></b>	<b>Finansiranje i kreditno pismo (1. dio)</b> ▪ Maja Mehmedović
<b>12<sup>15</sup> – 13<sup>00</sup></b>	Pauza za ručak
<b>13<sup>00</sup> – 13<sup>45</sup></b>	<b>Finansiranje i kreditno pismo (2. dio)</b> ▪ Maja Mehmedović
<b>13<sup>45</sup> – 14<sup>30</sup></b>	<b>Upravljanje rizikom i naplata potraživanja (1. dio)</b> ▪ Maja Mehmedović
<b>14<sup>30</sup> – 14<sup>45</sup></b>	Pauza za kafu/osvježenje
<b>14<sup>45</sup> – 15<sup>30</sup></b>	<b>Upravljanje rizikom i naplata potraživanja (2. dio)</b> ▪ Maja Mehmedović

<b>24.01.2019.</b>	<b>Modul 1 IZVOZNA PRODAJA I MARKETING</b>
<b>09<sup>30</sup> – 10<sup>00</sup></b>	Registracija polaznika škole
<b>10<sup>00</sup> – 11<sup>30</sup></b>	<b>Prijevoz robe i Prijevozni dokumenti</b> ▪ Dr.sc. Igor Marković
<b>11<sup>30</sup> – 11<sup>45</sup></b>	Pauza za kafu/osvježenje
<b>11<sup>45</sup> – 13<sup>15</sup></b>	<b>INCOTERMS 2010</b> ▪ Prof.dr. Eldin Mehić

13 <sup>15</sup> – 14 <sup>00</sup>	Pauza za ručak
14 <sup>00</sup> – 15 <sup>30</sup>	<b>Cijene i kalkulacije u međunarodnoj trgovini</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Prof.dr. Eldin Mehić</li> </ul>
15 <sup>30</sup> – 15 <sup>45</sup>	Pauza za kafu/osvježenje
15 <sup>45</sup> – 17 <sup>15</sup>	<b>Arbitraža</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Prof.dr. Vedad Silajdžić</li> </ul>

25.01.2019.	<b>Modul 2 POSLOVNA KORESPONDENCIJA U VANJSKOJ TRGOVINI</b>
08 <sup>30</sup> – 09 <sup>00</sup>	Registracija polaznika škole
09 <sup>00</sup> – 10 <sup>30</sup>	<b>Poslovna pisma i elektronska pošta - formalni zahtjevi</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Alexander Märdian</li> </ul>
10 <sup>30</sup> – 10 <sup>45</sup>	Pauza za kafu/osvježenje
10 <sup>45</sup> – 11 <sup>30</sup>	<b>Ponude, potvrde narudžbi, fakture - formalni zahtjevi</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Alexander Märdian</li> </ul>
11 <sup>30</sup> – 12 <sup>15</sup>	<b>Interkulturalna komunikacija (1. dio)</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Alexander Märdian</li> </ul>
13 <sup>00</sup> – 13 <sup>45</sup>	Pauza za ručak
13 <sup>45</sup> – 14 <sup>30</sup>	<b>Interkulturalna komunikacija (2. dio)</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Alexander Märdian</li> </ul>
14 <sup>30</sup> – 15 <sup>15</sup>	<b>Priprema vlastitih profila kompanije (1. dio)</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Alexander Märdian</li> </ul>
15 <sup>15</sup> – 15 <sup>30</sup>	Pauza za kafu/osvježenje

15 <sup>30</sup> – 16 <sup>15</sup>	<b>Priprema vlastitih profila kompanije (2. dio)</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Alexander Märdian</li> </ul>
-------------------------------------	--

<b>21.02.2019.</b>	<b>Modul 2 POSLOVNA KORESPONDENCIJA U VANJSKOJ TRGOVINI</b>
09 <sup>30</sup> – 10 <sup>00</sup>	Registracija polaznika škole
10 <sup>00</sup> – 11 <sup>30</sup>	<b>Traženje poslovnih partnera u Njemačkoj (1. dio)</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Alexander Märdian</li> </ul>
11 <sup>30</sup> – 11 <sup>45</sup>	Pauza za kafu/osvježenje
11 <sup>45</sup> – 13 <sup>15</sup>	<b>Traženje poslovnih partnera u Njemačkoj (2. dio)</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Alexander Märdian</li> </ul>
13 <sup>15</sup> – 14 <sup>00</sup>	Pauza za ručak
14 <sup>00</sup> – 15 <sup>30</sup>	<b>Profesionalna prodaja i prodajne vještine</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Prof.dr. Nenad Brkić</li> </ul>
15 <sup>30</sup> – 15 <sup>45</sup>	Pauza za kafu/osvježenje
15 <sup>45</sup> – 17 <sup>15</sup>	<b>Strategije uspješnog pregovaranja</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Prof.dr. Elvir Čizmić</li> </ul>

<b>22.02.2019.</b>	<b>Modul 3 CARINA / PROPISI / PRIJEVOZ</b>
08 <sup>30</sup> – 09 <sup>00</sup>	Registracija polaznika škole
09 <sup>00</sup> – 10 <sup>30</sup>	<b>Učesnici u međunarodnom poslovanju</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Prof.dr. Eldin Mehić</li> </ul>
10 <sup>30</sup> – 10 <sup>45</sup>	Pauza za kafu/osvježenje

10 <sup>45</sup> – 12 <sup>15</sup>	<b>Postupci uvoza i izvoza (1. dio)</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Mr. Nermin Palić</li> </ul>
12 <sup>15</sup> – 13 <sup>00</sup>	Pauza za ručak
13 <sup>00</sup> – 14 <sup>30</sup>	<b>Postupci uvoza i izvoza (2. dio)</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Mr. Nermin Palić</li> </ul>

<b>21.03.2019.</b>	<b>Modul 3 CARINA / PROPISI / PRIJEVOZ</b>
09 <sup>30</sup> – 10 <sup>00</sup>	Registracija polaznika škole
10 <sup>00</sup> – 11 <sup>30</sup>	<b>Svrstavanje roba u carinsku tarifu</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Zdenko Pehar</li> </ul>
11 <sup>30</sup> – 11 <sup>45</sup>	Pauza za kafu/osvježenje
11 <sup>45</sup> – 13 <sup>15</sup>	<b>PDV u međunarodnoj trgovini (1. dio)</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Dejan Rakić</li> </ul>
13 <sup>15</sup> – 14 <sup>00</sup>	Pauza za ručak
14 <sup>00</sup> – 14 <sup>45</sup>	<b>PDV u međunarodnoj trgovini (2. dio)</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Dejan Rakić</li> </ul>
14 <sup>45</sup> – 15 <sup>30</sup>	<b>Sudjelovanje na međunarodnim sajmovima</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Enes Ališković</li> </ul>

<b>22.03.2019.</b>	<b>Modul 3 CARINA / PROPISI / PRIJEVOZ</b>
08 <sup>30</sup> – 09 <sup>00</sup>	Registracija polaznika škole
09 <sup>00</sup> – 10 <sup>30</sup>	<b>UN prodajna konvencija, trgovinski zakoni BiH, izbor važećih zakona u ugovorima, bitni elementi ugovora o kupoprodaji</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Prof.dr. Fatima Mahmutćehajić</li> </ul>

<b>10<sup>30</sup> – 10<sup>45</sup></b>	Pauza za kafu/osvježenje
<b>10<sup>45</sup> – 12<sup>15</sup></b>	<b>Porijeklo robe (generalno, regionalna konvencija i ovlašteni izvoznik, dokaz o porijeklu robe)</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Elma Demir</li> </ul>
<b>12<sup>15</sup> – 13<sup>00</sup></b>	Pauza za ručak
<b>13<sup>00</sup> – 14<sup>30</sup></b>	<b>Carinske povlastice</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Elma Demir</li> </ul>
<b>14<sup>30</sup> – 14<sup>45</sup></b>	Pauza za kafu/osvježenje
<b>14<sup>45</sup> – 15<sup>30</sup></b>	<b>Osiguranje</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Prof.dr. Veljko Trivun</li> </ul>
<b>15<sup>30</sup> –</b>	Evaluacija edukacije Dodjela diploma Kraj edukacije