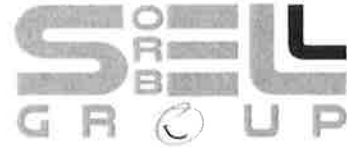




VANJSKOTRGOVINSKA KOMORA BOSNE I HERCEGOVINE
СПОЉНОТРГОВИНСКА КОМОРА БОСНЕ И ХЕРЦЕГОВИНЕ
SEKTOR ZA EDUKACIJU

Sarajevo, 21.05.2018.
Broj: 06-06-2-831-2/18



Predmet: Poziv na radionicu „Formula prodajnog/poslovnog uspjeha - radionica za prodajne profesionalce, vrhunske prodavače i management“

Poštovani,

Vanjskotrgovinska komora Bosne i Hercegovine i kompanija Sorbel Group imaju veliko zadovoljstvo uputiti Vam poziv na dvodnevnu radionicu na temu

„Formula prodajnog/poslovnog uspjeha - radionica za prodajne profesionalce, vrhunske prodavače i management“

koja će se održati **11. i 12.06.2018.** godine u prostorijama Vanjskotrgovinske komore Bosne i Hercegovine, ulica Branislava Đurđeva 10, Sarajevo.

Cilj radionice je stvaranje vještih komunikatora koji samostalno i proaktivno brinu o zadržavanju postojećih kupaca; podizanje svijesti da prodajni tim ili „back office“ prodajnog tima počne raditi u „prodajnom duhu“, a što nije neophodno direktno povezano s finansijskim rezultatima samog poslovanja; izlaz iz rutine i ideje "uvijek smo to tako radili" – prelazak na prodaju 21. stoljeća; buđenje iz „zimskog sna“ u svrhu dobijanja novih, svježih ideja koje će tim usmjeriti prvenstveno prema proaktivnom stvaranju novih klijenata (kontakata) odnosno zadržavanju postojećih za "cijeli život".

Radionica je namijenjena svima koji se bave profesionalnom prodajom, bez obzira na poziciju u organizacionoj strukturi kompanije. Dobrodošli su svi prodavači, rukovoditelji prodaje i management kompanije.

Predavači na radionici dolaze iz kompanije Sorbe Group, a oni su:

IGOR BELOŠIĆ

Igor ima preko 12 godina "C level" management iskustva, vodeći, kao izvršni direktor, lokalne podružnice globalne hemijske korporacije u nekoliko zemalja regije uz ukupno 20 godina provedenih u konkretnoj, profesionalnoj međunarodnoj prodaji. Tijekom MBA studija otkrio je svoju strast prema profesionalnom govorništvu, prezentiranju i prodajnom savjetovanju. Igorov najdraži dio posla je B2B/KAM prodaja koju vidi kao spoj strategija, procesa, sistema i puno malih, često naizgled banalnih i nepovezanih sitnica i detalja, ali koji pravilno i precizno upotrebljeni daju vječni cilj svake prodajne organizacije – lojalnog i zadovoljnog kupca!



VEDRAN SORIĆ

Vedran ima više od 10 godina prodajnog iskustva te pružanja strateškog i operativnog vodstva u jedinstveno izazovnim situacijama na teritoriji Istočne Europe. Kao zaposlenik globalne korporacije učvrstio je svoj status dinamične osobe usmjerene na rezultate, snažnog nastupa i širokog smisla za organizaciju. Iskustvom i analitičkim pristupom vodi organizaciju prema visoko postavljenim ciljevima, a svojom osobnošću sa lakoćom rješava višestruka i složena prodajno-ljudska pitanja vezana za motivaciju i dobijanje vrhunskih performansi. Još od fakultetskih dana posebnu strast gaji prema predavanjima čime sa osmjehom prenosi znanje i sakupljeno iskustvo.



Kompanija Sorbel Group posjeduje dugogodišnje iskustvo i ekspertizu u oblasti prodajnih treninga i savjetovanja, organizaciji stručnih radionica sa prodajnom tematikom, upravljanju osobnim prodajnim brendom, in-house edukaciji za kompanije iz Hrvatske, Bosne i Hercegovine i regiona, te je jedan od organizatora predstojećeg ESAS – Executive Sales Adria Summit-a. Više informacija o aktivnostima i referencama kompanije Sorbel Group možete pronaći na web stranici www.sorbelgroup.com

Način prijave i kotizacija

Prijava se vrši popunjavanjem prijavnog obrasca (prilog) i dostavljanjem istog na e-mail adresu edukacija@komorabih.ba ili putem fax-a na broj 033/566-205.

Za učešće na radionici je predviđena kotizacija u iznosu od 280,00 KM (s PDV-om).

U cijenu kotizacije je uključeno:

- Edukacija (2 dana)
- Presentacije / Materijali
- Ručak i osvježenje na pauzama (2 dana)
- Certifikat o učešću
- Pribor

Krajnji rok za dostavljanje prijave je četvrtak, 07.06.2018. godine do 16:00 sati.

Sve dodatne informacije u vezi sa radionicom možete dobiti pozivom na broj telefona 033/566-204 (kontakt osoba je gospodin Mirza Konjo, Sektor za edukaciju VTK BiH).

U nadi da ćete se odazvati našem pozivu, srdačno Vas pozdravljam i ostajem

S poštovanjem,



Dr.sc. Elma Kovačević-Bajtal
Direktorica Sektora za edukaciju
VTK BiH